



Mayer Mizrachi: 'Prefiero chocarme con un interés perverso, que ser cómplice de la corrupción'

Roberto Barrios | La Estrella de Panamá



Mayer Mizrachi Matalon, fundador de Criptext y de Geeky Motors

Adelita Coriat

acoriat@laestrella.com.pa
PANAMÁ

Si algo lo caracteriza es la innovación, la creatividad. Mayer Mizrachi, se mira a sí mismo como un emprendedor, un disruptor de toda idea convencional. Cuando se declaró inconstitucional el contrato de la mina, le mandó un tweet a Elon Musk para que la use como plataforma de lanzamiento de cohetes de SpaceX. Pandeportes lo acusó por llevarse una butaca del estadio, que él alega que tomó para arreglarla. Planta árboles en los huecos del pavimento; explota su look de 'artista' en una foto en la que sale esposado; intentó inscribir a su perrita Tina Kera como vicealcaldesa, pero el Tribunal Electoral la rechazó, a falta de cédula.

El joven de 36 años ahora quiere ser el alcalde de la capital a pesar de que tiene 'cero experiencias' en política, pero eso también lo aprovecha como diferenciador del resto de sus contrincantes. Se corre el riesgo de volver a caer en una de sus peores pesadillas, parar en la cárcel a raíz de un contrato que firmó con el Estado, aunque años más tarde fue archivado en el órgano judicial. No obstante, aun espera llamamiento a juicio por otro proceso por supuesto blanqueo de capitales derivado del caso inicial. Mizrachi describe la ciudad que quiere dejar después de cinco años y comparte cómo ha manejado los momentos más difíciles de su vida.

¿Cómo piensa asignar los fondos para los representantes?

R: Sé que hay cosas que puedo y no puedo hacer. Lo que no me interesa es

El candidato a la alcaldía capitalina no quiere lidiar con fondos de la descentralización para representantes que respondan a intereses propios o partidarios. Avanza que recortará la planilla del municipio. Digitalizar los procesos burocráticos, ampliar las áreas verdes e iluminar las calles, son algunos de sus planes

[ofrecer] favores a nadie. A diferencia de ellos, típicas estructuras políticas, obligan al candidato a la alcaldía a codearse bien con los representantes para que les suban los votos. Yo no tengo que hacer eso porque soy el único candidato al cargo que atrae sus propios votos independientemente de su estructura. Tengo una serie de condiciones, así como abiertamente abrí mis condiciones para participar de forma independiente, también las tengo para manejar transparente y abiertamente con todos los representantes, sin importar su bandera política.

P: Le toca lidiar con los partidos políticos...

Claro, pero los partidos políticos no son malos. Hay que saber tratar a la gente. Prefiero chocarme con un interés perverso que ser cómplice de la corrupción de este país.

P: ¿Cómo ve la competencia para la alcaldía?

R: Mediocre.

P: ¿El clientelismo se impera?

R: Lo que me motivó a involucrarme es que yo no veo a ninguno de los contrincantes dando la talla al sistema que ha creado el actual alcalde, que utiliza los fondos públicos para incrementar la planilla municipal en casi un 100% en un año para comprar su estructura política, y es a lo que yo temo.

P: ¿Esa estructura, será más fuerte que su candidatura?

R: No es lo mismo un influencer digital que una influencia política. Mayer se tiene que comprobar y demostrar, ganarse la confianza de la ciudadanía. Debe demostrar que en el ámbito político es tan bueno como en el empresarial.

P: Hemos visto muchos chascos de quienes prometen que van a transformar la institución y se estrellan...

R: El problema es que el sistema político depende de la experiencia política o jurídica. Muchas veces vemos burócratas y políticos de carrera que manejan la administración de proyectos desde municipales, comerciales, turísticos, atracción de inversiones, pero nunca han manejado una empresa. Nunca han levantado un dólar de capital. Nunca han vendido un producto, o lo han creado y mercadeado.

P: Al revés le pasa a usted, jamás ha estado detrás de un escritorio burócrata...

R: Pero bien que mal, como emprendedor, con poco hacemos mucho. Los políticos, con mucho no hacen nada.

P: ¿Lba a inscribir a Tina Kera de vicealcaldesa?

R: No se pudo, me dijeron que no tenía cédula. No porque sea un canino, sino que le faltó la cédula, (risas). Pero tengo un buen vicealcalde.

P: ¿Qué planes tiene para evitar la burocracia en la alcaldía?

R: Yo mismo lo sufro.

Vamos a digitalizar toda la alcaldía. Hay dinero, lo que pasa es que se malversa o se lo roban.

P: ¿Cuánto puede costar un sistema de digitalización?

R: El problema no es tanto cuánto cuesta, sino cómo se implementa. Puede cotizarse entre \$10 y \$25 millones, pero no tienes que pagar eso de golpe. La idea es invitar a la empresa privada a que participe en los proyectos municipales para que el Estado no cargue solo el peso. Actualmente el Estado carga mucho con ese peso porque si invitan a la empresa privada, la eficiencia implica que no tienen de dónde sacar plata.

P: ¿Piensa subir los impuestos?

R: No. No conozco bien los detalles del índice de morosidad, pero ahí lo que hay que hacer es optimizar el mecanismo existente. Yo veo esto como una empresa fracasada. Hay un buen producto pero que no está bien administrado. Hay que identificar las deficiencias, optimizarlas y luego innovar y amplificar.

P: ¿Que piensa hacer con la planilla?

R: Se tiene que cortar. Me disculpas, pero lo tengo que decir. Yo no estoy aquí por votos, estoy aquí para hacer lo que es necesario. La alcaldía empezó con 3 mil empleados y hoy tiene 6 mil. Es la misma alcaldía que en su momento Mayín Correa corrió por 10 años con \$25 millones. La des-

proporción es inmensa.

P: ¿Cuál es la ciudad que va a dejar usted cuando termine su periodo si llega a ganar las elecciones?

R: La mejor ciudad de Centroamérica.

P: ¿Cuál es esa ciudad?

Así se presenta Panamá, pero no es así. Yo estoy cansado de celar al resto de la región porque no es así. Yo pretendo dejar una ciudad verde, con espacios públicos para recrearse sin costo. Sin que tengas que ir a un centro comercial para tener diversión. Que tengas un espacio cerca de tu barrio y no tengas que ir a la Cinta Costera para poder pasear cuando eres de Panamá Este o de Panamá Norte. Quiero dejar una ciudad iluminada, estamos pagando por usar los focos equivocados, no usan fotoceldas para poder bajar los costos y aprovechar la energía solar. Tecnología, voy a hacer de la alcaldía lo que nadie puede hacer.

La Alcaldía puede darle la competencia a Medellín, Miami o incluso a San Salvador creando la mejor ciudad de tecnología de Latinoamérica en Panamá.

P: ¿Cómo va a hacer eso?

R: Este es el momento en que necesitamos un buen vendedor que atraiga inversiones. Yo conozco a todos en Tel Aviv y en Silicon Valley. Yo he levantado capital de allá, los voy a traer para que ahorren plata en su planilla, educamos a los panameños con el talento de ellos y su conocimiento para que tengan el personal necesario para instalar en la ciudad a empresas como Tesla, Facebook, Google, Waze, que Panamá sea un exportador no solo de bananas, sino de talento intelectual.

P: ¿Ha conversado con esas empresas?